

VENDAS para o PNAE

Vendas da Agricultura Familiar para o PNAE

Objetivo: O objetivo desta consultoria é promover junto a nossos clientes amplo conhecimento de todo processo de venda no processo de aquisições da agricultura familiar pelos municípios, visando o fortalecimento da produção local e a utilização eficaz dos recursos públicos destinados ao Programa Nacional de Alimentação Escolar (PNAE).

Etapa 1: Preparação e Planejamento

1. Análise Preliminar:

- Revisão detalhada do contexto local, incluindo as políticas públicas relacionadas à compra de produtos para a merenda escolar.
- Identificação dos principais atores e partes interessadas envolvidas no processo.

2. Definição de Objetivos:

- Estabelecimento claro dos objetivos da consultoria, alinhados com as necessidades e expectativas dos produtores rurais apto a acessarem esta política pública.

3. Elaboração do Plano de Trabalho:

- Desenvolvimento de um plano detalhado, incluindo atividades específicas, cronograma e recursos necessários.

Etapa 2: Implementação da Consultoria

1. Reunião Inicial:

- Envolvimento de nossos clientes para apresentar nossa proposta da consultoria, discutir objetivos e definir responsabilidades.

2. Levantamento de Dados:

- Realização de levantamento detalhado das compras do PNAE e Programa de Aquisição de Alimentos (PAA) realizadas pelo município.
- Mapeamento da produção local, considerando sazonalidade e volume de itens.

3. Estruturação de Ferramentas e Informações:

- Acompanhamento da Chamada Pública vigente do PNAE.
- Estabelecimento de um cronograma para atender as exigências do edital para as aquisições da agricultura familiar e acompanhar o planejamento.

Etapa 3: Capacitação e Desenvolvimento de Competências

1. Treinamento dos Clientes para compreensão de tudo o processo Públicos:

- Capacitação dos clientes públicos para compreender e implementar as ferramentas propostas.
- Transferência de conhecimento para garantir a continuidade das ações no município.

Etapa 4: Monitoramento e Avaliação

1. Acompanhamento das Ações:

- Monitoramento contínuo do progresso e implementação das atividades propostas.
- Identificação de desafios e obstáculos e implementação de medidas corretivas, conforme necessário.

2. Avaliação de Resultados:

- Avaliação dos resultados alcançados em relação aos objetivos estabelecidos.
- Análise do impacto das ações na promoção do desenvolvimento local e na eficácia das compras da agricultura familiar para o PNAE.

Etapa 5: Encerramento e Documentação

1. Reunião de Encerramento:

- Reunião final com os clientes para avaliar os resultados alcançados e discutir próximos passos.
- Apresentação de relatório final que documenta todas as atividades realizadas, resultados obtidos e recomendações para o futuro.

2. Avaliação da Consultoria:

- Coleta de feedbacks dos participantes para avaliar a eficácia da consultoria e identificar áreas de melhoria.

Apoio da E-Conect: A E-Conect desempenhará um papel fundamental em todo o processo, fornecendo orientação técnica, validando materiais produzidos e auxiliando na avaliação das atividades realizadas. A relação de transparência e confiança entre consultor, grupo de trabalho e a E-Conect é essencial para o sucesso da consultoria

